

v Michalovciach  
dňa **20.09.2023**

vybavuje:  
**Radovan Geci**

telefón: **0905 502 187**  
email: **geci@gecom.sk**

**Vec:** naša reakcia do verejnej konzultácie k návrhu výzvy na predloženie ponúk do výberového konania na vydanie individuálnych povolení na používanie frekvencií z frekvenčného pásma 900 MHz a 2100 MHz formou elektronickej aukcie

Vážený Úrad,

Na základe Vašej výzvy predkladáme do verejnej konzultácie našu reakciu a stanovisko:

Veľmi kladne hodnotíme úradom navrhovanú povinnosť poskytnutia veľkoobchodného prístupu k mobilným sieťam formou záväzku, ktorý na seba prevezmú úspešní účastníci výberového konania, t. j. najmä záväzok veľkoobchodnej ponuky, záväzok rokovať v dobrej viere s každým záujemcom o uzavretí zmluvy, záväzok stanoviť veľkoobchodné ceny v súlade s konkurenčnými a nediskriminačnými podmienkami tak, aby umožňovali poskytovanie konkurencieschopných služieb za podobných podmienok ako má držiteľ povolenia, a ďalšie uvedené v návrhu podmienok.

Naša spoločnosť GeCom, s.r.o. v budúcnosti má veľký záujem poskytovať svojim stávajúcim ale aj novým užívateľom nové mobilné služby. Doteraz to nie je možné, pretože veľkoobchodný prístup k mobilným sieťam nie je umožnený a ľahko dostupný.

**Máme za to, že liberalizácia slovenského telekomunikačného trhu je jedna z najmenej efektívnych v rámci Európskej únie a sme jedna z mála posledných krajín, ktorá neumožňuje takzvaných virtuálnych operátorov, alebo oddelenú infraštruktúru.**

Akákoľvek činnosť úradu, ktorá túto liberalizáciu a otvorenosť trhu podporí chválime.

Taktiež v plnom rozsahu podporujeme stanovisko, ktoré ako príspevok do verejnej konzultácie podáva Telekomunikačná únia Slovenskej republiky (TÚSR). Žiadame úrad, aby pri príprave výberového konania prihliadal na toto stanovisko a podporil tak rozvoj hospodárskej súťaže na maloobchodnom trhu poskytovania mobilných služieb a na infraštruktúrnej úrovni.

Čo sa týka výberového konania na vydanie individuálneho povolenia na používanie 900Mhz a 2100Mhz zastávame názor, že ku frekvenciám by sa mal dostať každý relevantný operátor, ktorý o ne požiada a dokáže naplniť povinnosti stanovené úradom, pre ich efektívne využitie v stanovenom čase.

**V žiadnom prípade nesúhlasíme s názorom, kde by boli podmienky nastavené tak, kde vyššia cena vyhráva. Takto by mohlo dôjsť k nebezpečnému precedensu, kde by sa ku slovenským frekvenciám mohli dostať výhradne najbohatšie zahraničné spoločnosti a takto legálnym zákonným spôsobom by dostali nástroj na odstavenie konkurencie, respektíve nástroj na vyblokovanie vstupu ďalších potencionálnych záujemcov vstúpiť na trh.**

Frekvencie sú slovenským národným majetkom a nepríde mi správne ich odovzdať na dlhé roky výhradne zahraničným spoločnostiam bez akejkoľvek možnosti zvrátenia situácie.

Pri stanovovaní podmienok je potrebné myslieť hlavne na tieto tri faktory:

1. Slovenské spoločnosti so slovenským kapitálom nikdy nebudú vedieť finančne konkurovať zahraničným či nadnárodným spoločnostiam, teda táto súťaž je nerovnocenná. Je pre nás neprípustné, aby nám EU diktovala podmienky vyhovujúce „bruselskej kaviarni“, dohodnuté v Bruseli v prospech zahraničných spoločností. V každom prípade treba zohľadniť malosť trhu a dedinský charakter Slovenska a zohľadniť počet registrovaných poskytovateľov služieb na Slovensku. Treba hľadať zákonný spôsob na ochranu slovenských firiem v tomto nerovnom boji.
2. Treba myslieť na budúcnosť, čo ak sa o niekoľko rokov pokúsi na slovenský trh vstúpiť ďalší operátor ako Vodafone, Sky, Virgin, Energotel, Uniphone, či akákoľvek iná napríklad aj menej kapitálovo silná slovenská spoločnosť, bude vyblokovaná na veľmi dlhé obdobie? Minimálne každý operátor v Európe by mal disponovať kvalitnou a rozsiahlou informáciou o takomto výberovom konaní a možnosti sa zapojenia.
3. Ústretovosť budúceho užívateľa frekvencie poskytnúť svoju sieť virtuálnym operátorom

Skúste rozvinúť túto myšlienku:

Frekvencie by dostali rovnakým dielom všetky spoločnosti, ktoré by o ne požiadali a dokázali by dokladovať ich reálne využitie v stanovenom čase. Každá spoločnosť by ale dostala možnosť prebytok frekvencie predat' na trhu inej spoločnosti, ktorá by prejavila záujem. Takýto predaj by bol kontrolovaný a výhradne odobrený TELEOFF a samozrejme s takéhoto predaja by si TELEOFF aj požadoval značnú daň (možno až demotivačnú aj 50% a viac), ako príjem do štátneho rozpočtu. Takýmto spôsobom, by sa vedeli efektívne „frekvenčne vypratať“ časti Slovenska, kde je u jedného operátora nadbytok kapacity a v iných oblastiach nedostatok kapacity. Respektíve by to bol priestor na predaj do budúca úplne inej spoločnosti vstupujúcej na trh.

Ďakujem za reakciu,

S úctou  
Radovan Geci,  
majiteľ a konateľ spoločnosti

